



👤 40 ani
 ♂ Masculin
 📍 Chișinău
 💰 15 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu
- **Ucraineană** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Менеджер по продажам/Руководитель отдела продаж

Despre mine

Коммуникабельный.
 Обладаю аналитическим складом ума.
 Гибкость в мышление. Опытный пользователь ПК.
 Стрессоустойчивый. Позитивный.
 .Работа в команде и самостоятельно.
 Введу здоровый образ жизни, имею активную жизненную позицию.

Experiența profesională

Менеджер проектов · Бест - Дом · Киев
Aprilie 2021 - Decembrie 2021 · 8 luni

Прямые обязанности в данной компании состояли в консультировании клиента, выявления потребностей, презентация нашей компании как устно так и на встрече, строительные площадки, офис, работа с возражениями(почему именно мы). Введения клиента от первоначального этапа (от звонка до завершения объекта). Подбор стилистики дома для клиента, консультация по фасадам, окнам, инженерии и тд.

Менеджер проектов · Киев Каркас
Iulie 2019 - Februarie 2021 · 1 an 8 luni

Мои обязанности в данной компании были:обработка входящих лидов, разделение на теплых и холодных клиентов,расчет стоимость проектов,координация с подразделениями компании, формирование потребностей. Так же осуществлялся выезд на строящиеся объекты,презентация объекта, технологии строительство дома. Курирование проекта от этапа заключения договора до закрытия актов работ.

Менеджер проекта · APACAP

Octombrie 2016 - Iunie 2019 · 2 ani 9 luni

Анализ эффективности деятельности партнеров. Анализ конкурентной среды. Анализ покупательского спроса, отслеживания и обеспечения выполнения плановых показателей работ. Обеспечения своевременного предоставления отчетности по основным финансовым показателям. Контроль работы в соответствии с политикой компании. Активный поиск потенциальных партнеров, включающие в себя холодные звонки и другие методы привлечения партнеров. Переговоры с первыми лицами компании (личные, по телефону, деловая переписка). Сопровождения клиентов компании (весь период заключения договора обслуживания). Контроль своевременной оплаты счетов. Сдача ежемесячных отчетов в взаимоотношениях с партнерами.

Руководитель филиала · Окна Евростиль

Aprilie 2010 - August 2016 · 6 ani 5 luni

Организация и координация деятельности отдела продаж; Помощь менеджерам, наставничество. Разработка и внедрение стандартов отдела.

Проведение переговоров с крупными клиентами компании. Заключение договоров.

Анализ эффективности проводимых рекламных и мотивационных компаний.

Участие в разработке и реализации проектов, связанных с деятельностью отдела продаж.

Личные продажи.

Техническая консультация клиентов.

Менеджер по ключевым клиентам · Кондитер Ритейл

August 2006 - Martie 2010 · 3 ani 7 luni

Контроль отгрузки и поставки заказов, дебиторская задолженность. Продвижение и введение новой продукции в матрице. Работа с первичной документацией. Курирование работы мерчендайзеров и торговых представителей.

Studii: Superioare

Российская Международная Академия Туризма

Absolvit în: 2007

Facultatea: Менеджер организаций, спортивного туризма, Диплом

Specialitatea: Менеджер организаций, спортивного туризма, Диплом

Cursuri, training-uri

Управление персоналом. Управление продажами, холодные продажи.

Absolvit în 2016

Organizator: Курсы Сергея Филиппова