



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

# Менеджер по продажам/ коммерческий представитель/ руководитель отдела продаж

👤 43 ani  
♂ Masculin  
📍 Chişinău  
💰 20 000 MDL

## Preferințe

- Full-time

## Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Bulgară** · Comunicare

## Permis de conducere

Categoria: B, C  
Cu automobil personal

## Despre mine

Пунктуальный;  
Целеустремлённый;  
Ответственный;  
Исполнительный;  
Ориентирован на достижение результата;  
Способности к нестандартному мышлению.  
Владение офисной оргтехникой;  
Вождение автомобиля ( кат. В и С )  
Опыт общения с клиентами ( как новыми, так и постоянными );  
Ведение переговоров;  
Руководство персоналом;  
Осуществление продаж;  
Поиск и привлечение новых клиентов и партнёров и т. д.

## Experiența profesională

### Коммерческий представитель · Bayro

*Iunie 2021 - Prezent · 3 ani 6 luni*

Работа по организации процесса продаж с оптовыми клиентами;  
Прием заказов у розничных клиентов;  
Обработка заказов и осуществление продаж;  
Разработка проектов, консультация клиентов;  
Привлечение новых клиентов, расширение клиентской базы;  
Привлечение и координация работы мастеров по обслуживанию клиентов после осуществления продажи;  
Разработка новых стратегий, направленных на увеличение

продаж и качества обслуживания;  
Обучение и консультация продавцов, проведение тренингов и тестирований персонала;  
Поддержка связи между производством и продавцами, предоставление информации о сроках производства и поставок товара.

### **Менеджер магазина · Vitasanmax SRL ( Linia H2O)**

*Iulie 2020 - Iunie 2021 · 12 luni*

Организация рабочего процесса персонала;  
Ежедневная проверка остатков и заказ необходимого товара на витрину;  
Открытие и закрытие магазина;  
Помощь в работе продавцов - консультантов;  
Решение спорных вопросов с клиентами;  
Составление графиков работ персонала;  
Слежение за техническим состоянием оборудования и при необходимости привлечение соответствующих служб для устранения неполадок;  
Выявление брака товара и заполнение актов для Сервисного Центра;  
Исполнение задач руководства компании, направленных на выполнение плана продаж, организации правильной и качественной работы всех вверенных подразделений;  
Сотрудничество с отделами логистики, маркетинга, планирования, аналитики, кадров, бухгалтерии, закупок, сервисным центром;  
Увеличение объемов продаж и качества обслуживания.  
Также выполнение других повседневных задач.

### **Продавец - консультант · Vitasanmax SRL ( Linia H2O )**

*August 2017 - Iunie 2020 · 2 ani 11 luni*

Обслуживание постоянных клиентов;  
Расширение клиентской базы;  
Расстановка товара на витрину;  
Поддержание порядка в отделе, расстановка ценников на товар;  
Проведение ревизий;  
Прием товара;  
Выявление бракованного товара;  
Увеличение объемов продаж;  
Составление проектов, работа в программе Main, Exel, Word;  
Исполнение указаний руководства компании.

### **Studii: Superioare**

**Академия Полиции " Штефан чел Маре"**

*Absolvit în: 2004*

Facultatea: Право

Specialitatea: Юрист

**Cursuri, training-uri**

**Школа бизнеса Алекса Яновского**

Organizator: Онлайн школа А. Яновского