



**Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

# Менеджер по продажам

## Обо мне

Цель - Получение должности менеджера в стабильно развивающейся компании, где я смогу реализовать свои знания и опыт, а также внести значительный вклад в развитие бизнеса.

Личные качества: Я целеустремленный и энергичный профессионал, обладающий отличными коммуникативными навыками и высокими организаторскими способностями. Мой опыт управления командами и штатами различных размеров позволяет мне эффективно координировать коллектив для достижения общих целей. Я устойчив в стрессовых ситуациях и готов брать на себя ответственность, принимая взвешенные решения в сложных и нестандартных обстоятельствах. Мои аналитические способности помогают мне быстро и эффективно решать возникающие задачи.

Водительские права: Категория B (стаж вождения 14 лет), что подтверждает мою дисциплинированность и ответственность.

Увлечения: Я люблю путешествовать, увлекаюсь автомобилями и спортом, что позволяет мне оставаться активным и открытым новым впечатлениям.

## Опыт работы

### Предприниматель · AvTo HoRSe · Одесса

Январь 2021 - Август 2024 · 3 года 8 месяцев

- Организовал и управлял собственным бизнесом по перекупке и продаже автомобилей.
- Создал площадку для торговли автомобилями, куда входит оформление сделок, подбор автомобилей и ведение переговоров с клиентами.
- Успешно привлек клиентов через различные каналы маркетинга и продаж.
- Обеспечивал высокий уровень обслуживания клиентов, что способствовало увеличению повторных покупок и рекомендаций.

Навыки: Организовал и управлял собственным бизнесом по перекупке и продаже автомобилей.

- 👤 34 года
- ♂ Мужской
- 📍 Кишинев
- 💰 1 300 EUR
- 📷 f 🎵

## ТОП Навыки

- **Организовал и управлял собственным бизнесом по перекупке и продаже автомобилей.** · 3 года
- **Коммуникационные навыки. Аналитические способности. Организационные навыки. Решение конфликтов.** · 2 года
- **Контроль дебиторской задолженности клиентов.** · 1 год
- **Проведение коучингов.** · 1 год
- **Обучение, подбор торговой команды.** · 1 год
- **Организация, координация и контроль работы людей.** · 1 год

## Пожелания

- Полный день

## Языки

- **Румынский** · Не знаю
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Базовый
- **Украинский** · Родной

## Навыки

- Лидерство, Коммуникационные навыки, Аналитические способности, Организационные навыки, Знание рынка, Решение конфликтов,

## Водительское удостоверение

Категория: А, В, С  
С личным авто

## Начальник отдела снабжения · ТОВ ЕрдКрафт · Беляевка

*Март 2020 - Ноябрь 2021 · 1 год 9 месяцев*

Управление и организация работы отдела снабжения:

- Проведение переговоров с поставщиками, заключение договоров;
- анализ и оценка рынка поставщиков;
- организация работы по ведению учёта, расчет оптимального обеспечения складов;
- подготовка отчётности, ведения заказов, документации;
- ведения и контроль взаиморасчётов с поставщиками;
- управление запасами (инвентаризация, приход, расход);
- постоянное обновление базы поставщиков

Взаимодействие между структурными подразделениями:

- формирование страхового запаса склада запасных частей;
- обеспечения предприятия, склада упаковочными материалами, расходными материалами;
- отслеживание отгрузок от поставщиков;
- работа с неликвидом-возврат товара поставщикам.

Навыки: Управление и организация работы отдела снабжения, Организация, координация и контроль работы людей.

## Супервайзер · International Product Group Trading · Одесса

*Апрель 2018 - Январь 2020 · 1 год 10 месяцев*

- Развитие рынка сбыта (направления)
- Найм и обучение торговых представителей
- Контроль торговых представителей на вверенной территории
- Ведение отчётности по клиентам и ТП.
- Работа в 1 С (7.7)
- Мониторинг конкурентов
- Контроль складских остатков
- Контроль дебиторской задолженности, работа с возражениями

Навыки: Организация, координация и контроль работы людей, Обучение, подбор торговой команды., Контроль дебиторской задолженности клиентов., Проведение коучингов.

## Менеджером по продажам, супервайзер · Jacobs Douwe Egberts (JDE) · Одесса

*Апрель 2016 - Апрель 2018 · 2 года 1 месяц*

- Работа с ключевыми клиентами (национальные и локальные сети).
- Увеличения объема продаж.

- Анализ результатов и планирование дальнейших действий.

Достижения

Опыт управления персоналом(Обучение мерчандайзеров), продажами, сопровождения сделок, ведения переговоров, умение работать с информацией и большими массивами данных.

Навыки: Коммуникационные навыки. Аналитические способности. Организационные навыки. Решение конфликтов.

## **Торговый представитель · НВЦ Сигма, · Одесса**

*Октябрь 2014 - Апрель 2016 · 1 год 7 месяцев*

- Выполнение планов продаж
- Увеличение качественной и количественной дистрибуции
- Контроль существующей базы клиентов
- Привлечение новых клиентов
- Управление остатками и формирование заказов
- Работа с дебиторкой
- Контроль по представленности продукции в ТРТ

Навыки: Умение общаться с людьми и способность убеждать., Работа с возражениями и критикой, разрешение конфликтов.

## **Желаемая отрасль**

- Управление персоналом

## **Образование: Неполное высшее**

## **Курсы, тренинги**

### **Тренинг Управление личной эффективностью**

*Год окончания 2016*

Организатор: Вениамин

### **Активные продажи**

*Год окончания 2016*

Организатор: Оршацкий Дмитрий

### **Тренинг "Эффективный супервайзер"**

*Год окончания 2018*

Организатор: Алексей Тихонов