



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

👤 30 ani
 ♀ Feminin
 📍 Chişinău
 💰 20 000 MDL

Управляющий, бизнес аналитик, руководитель отдела продаж, администратор, офис-менеджер, секретарь

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent
- **Bulgară** · Fluent
- **Engleză** · Mediu
- **Spaniolă** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: B

Despre mine

Стрессоустойчивость, ответственность, порядочность, пунктуальность, старательность, коммуникабельность, сообразительность.

Владею интернет магазином женской одежды

Хобби : игра «мафия» (психологическая , интеллектуальная игра) , чтение

Experiența profesională

Администратор · Nobil

Septembrie 2022 - Noiembrie 2023 · 1 an 3 luni

Создание call центра

Подбор персонала

Налаживание отношений с поставщиками связи и т д

Автоматизация процессов работы

Обучение персонала

Создание KPI для call центра и отдельно для каждого сотрудника

Распределение бюджета

Разработка системы заработной платы и премирования работников

Аналитик · Time Group

Iunie 2019 - Mai 2022 · 2 ani 11 luni

Проведение четкого анализа макро индикаторов и составление отчетов по динамике рынков

Общение с клиентами и консультация их по возможностям

сделок на финансовом рынке
Обработка большого объема информации
Постоянный мониторинг экономического и политического положения главных стран мира
Составление обучающего материала для клиента

Менеджер по управлению персоналом · Flariomar Investments LTD SRL

Iunie 2018 - Mai 2021 · 2 ani 11 luni

- Обучение персонала
- Проведение тренингов и коучей
- Ведение статистики работы персонала
- Учет документации

Брокер финансового рынка · Golden Invest

Iunie 2016 - Septembrie 2018 · 2 ani 4 luni

Обзвон холодной базы
Продажа услуг компании по телефону
Консультация клиентов в сфере финансового рынка
Подбор индивидуальных сделок по интересам и возможности клиента

Достижения :

За первые 3 месяца стала топ менеджером , ежемесячно увеличила свой результат , показывала самые высокие показатели по KPI , разработала методологию по ведению учета клиентской базы

Менеджер по продажам · «Time Market « SRL

Iunie 2016 - Iunie 2018 · 2 ani 1 lună

- Организация рабочего места
- Управление персоналом
- Обучение персонала,ежедневные тренинги
- Ведение новых и существующих клиентов

продавец-консультант · «MOLDCELL» SA

August 2015 - Martie 2016 · 7 luni

- подготовка торгового зала к открытию, прием/передача магазина из/под охраны,
- привлечение клиентов с целью увеличения объема продаж, повышение качества обслуживания,
- расчетно-кассовое обслуживание клиентов, ведение кассовой книги ККМ, учет денежных средств,

- учет складских операций (прием/передача материальных ценностей, в т. ч. товара), проведение и оформление результатов инвентаризации ценностей,
- составление внутренней отчетности.

Studii: Superioare

Комратский государственный Университет

Absolvit în: 2015

Facultatea: Бухгалтерский учет и финансы

Specialitatea: Финансы и банки

Cursuri, training-uri

BC "UNIBANK"

Absolvit în 2016

Organizator: BC "UNIBANK" SA, филиал Комрат