



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

## Сотрудник

### Despre mine

Профессиональный коуч в сфере продаж

Результативный специалист с обширным опытом в обучении и развитии персонала в области продаж. Обладаю глубоким пониманием структуры и техник продаж, включая агрессивные стратегии по методологии Джордана Белфорда. Умею эффективно управлять персоналом, мотивировать сотрудников и адаптировать обучение под конкретные бизнес-задачи.

Ключевые компетенции:

□ Продажи и обучение:

Эксперт в построении и проведении тренингов по продажам.

Знание структуры продаж, включая агрессивные техники и стратегии влияния.

Опыт мотивации и наставничества сотрудников, повышение их результативности.

Работа с людьми и лидерство:

Умение управлять коллективами, координировать их работу и распределять задачи.

Опыт работы с клиентами, владение техниками удержания интереса и убеждения.

Терпение, стрессоустойчивость и способность разрешать конфликтные ситуации.

Аналитика и SMM:

Сбор, анализ и систематизация данных по продажам и эффективности сотрудников.

Опыт работы в сфере SMM: продвижение, контент-стратегии, работа с аудиторией.

Технические навыки:

Уверенный пользователь ПК.

Владение Sony Vegas и навыки видеомонтажа.

Быстрая адаптация к новым программам и технологиям.

Языки и личные качества:

Изучаю английский язык, активно развиваю навыки общения.

Перфекционист, ориентирован на достижение максимального результата.

### Experiența profesională

**Коуч в продажах** · AlfaCall

👤 28 ani  
♂ Masculin  
📍 Chișinău  
💰 20 000 MDL

### TOP Competențe

- **Проведения собеседований** · 2 ani
- **Обучение персонала** · 2 ani
- **Управление тимлидерами** · 2 ani
- **Контроль звонков** · 2 ani
- **Управление командой** · 8 luni
- **Работа с клиентами** · 8 luni

### Preferințe

- Full-time
- Part-time
- Fără program
- Flexibil
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)
- Remote

### Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar

*Februarie 2023 - Februarie 2025 · 2 ani 1 lună*

- Обучение персонала
- Контроль качества звонков
- Управление тимлидерами
- Проведение собеседований
- Работа с персоналом ( Увольнения и т д )

Competențe: Обучение персонала, Контроль звонков, Управление тимлидерами, Проведения собеседований

### **Тренер по продажам · Brand UP**

*August 2023 - Februarie 2023 · 7 luni*

Обучение базовым техникам продажи  
Обучение работы с возражениями  
Должность: Коуч, Тренер по продажам

### **Account Manager · Dialect Pro**

*Ianuarie 2022 - August 2022 · 8 luni*

Менеджер по работе с клиентами  
Second Team Leader  
Team Leader

Competențe: Работа с клиентами, Управление командой

### **Продавец консультант · Technotrade srl**

*Octombrie 2019 - Ianuarie 2022 · 2 ani 4 luni*

Работа с клиентами, консультация в сфере IT, оформление заявок в кредитное агенство, оформление витрины, ценовой порядок.

### **Оператор · Studio Moderna**

*Iulie 2019 - Octombrie 2019 · 4 luni*

Звонки VIP клиентам

### **Operator · DRÄXLMAIER Group**

*Iunie 2017 - Iulie 2019 · 2 ani 1 lună*

ClipTest, Controlor electric la statie, Operator, Mastru

### **Domeniul dorit**

- Educație / Training / Consultanță

### **Studii: Medii de specialitate**

**SP.№4 Balti**

*Absolvit în: 2016*

Specialitatea: Electromontor

## **Cursuri, training-uri**

**Electric la intretinerea si repararea utilajului casnic**

*Absolvit în 2016*

Organizator: SP.№4 Balti