



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

👤 42 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău

TOP Competențe

- **Выявление потребностей** · 10 ani
- **Ведение отчетности** · 10 ani
- **Работа в команде** · 10 ani
- **Заключение договоров** · 10 ani
- **Работа с возражениями** · 10 ani
- **Деловое общение** · 10 ani

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: A, B, C

Менеджер

Despre mine

Готов работать на следующий должностях: Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами, менеджер по работе с партнерами, менеджер по закупкам

- Работа с дебиторской задолженностью
- Участие в выставках
- Обучение персонала
- Оптовые продажи
- Работа на выставках
- Работа с возражениями
- Планирование продаж
- Консультирование клиентов
- Уверенный пользователь ПК
- Анализ продаж
- Заключение договоров 1С: Торговля

Experiența profesională

Специалист по продажам корпоративным клиентам · Leroy Merlin · Санкт-Петербург

Noiembrie 2023 - Iunie 2024 · 8 luni

- Взаимодействовать с клиентами направления ПРОФИ\B2B (строительные бригады, подрядчики, УК, ТСЖ, HoReCa, производственные компании и др.);
- Принимать и обрабатывать заказы клиентов по всем каналам коммуникаций (в магазине, через сайт, мессенджеры, соц. сети);
- Консультировать клиентов: выявление потребностей, предложение альтернативных товаров по необходимости, согласование условий и сроков доставки/самовывоза;
- Сопровождать клиента на всех этапах продажи – от заключения договора и первого заказа до отгрузки;
- Контролировать исполнения/закрытия заказов, ведение отчетности и документооборота.

Competențe: Клиентоориентированность, Работа с возражениями, Корпоративные продажи, Деловое общение, Документооборот, Работа в команде, Работа с клиентами, Заключение договоров, Выявление потребностей, B2B, Ведение отчетности

Менеджер по работе с клиентами · SRL POLIPRIME

Martie 2018 - Martie 2023 · 5 ani 1 lună

Заключение договоров, отслеживание дебиторской задолженности, сертификация новой продукции, поиск новых клиентов, настройка работы менеджеров в новых регионах. Планирование продаж на будущий год, отслеживание выполнения плана продаж. Организация семинаров в новых магазинах. Работа с клиентами в случае рекламаций.

Competențe: Клиентоориентированность, Работа с возражениями, Корпоративные продажи, Деловое общение, Документооборот, Работа в команде, Работа с клиентами, Прием и обработка заказов, Заключение договоров, Выявление потребностей, Ведение отчетности, B2B

Менеджер отдела общих и региональных продаж · ООО РДС СТРОЙ · Москва

Noiembrie 2017 - Februarie 2018 · 4 luni

Прямые продажи, обзвон старых и новых клиентов, выявление потребностей клиента, заключение договоров, отслеживание дебиторской задолженности

Competențe: Ведение отчетности, Клиентоориентированность, Работа с возражениями, Корпоративные продажи, Деловое общение, Работа в команде, Прием и обработка заказов, Заключение договоров, Выявление потребностей

Менеджер отдела оптовых продаж · SA SUPRATEN

Septembrie 2012 - Iunie 2017 · 4 ani 10 luni

- Выполнение плана продаж, отслеживание дебиторской задолженности.
- Поиск новых клиентов, заключение договоров.
- Консультация и ликбез по отделочным материалам своего производства.
- Организация и сопровождение семинаров у партнёров.
- Разработка оптимальных программ мотивации для увеличения продаж.

Competențe: Выявление потребностей, Первичные документы, Клиентоориентированность, Работа с возражениями, Деловое общение, Документальное сопровождение, Работа в команде, Прием и обработка заказов, Заключение договоров, Ведение отчетности, B2B

Менеджер отдела продаж · SRL AGAT-D

Aprilie 2011 - Septembrie 2012 · 1 an 6 luni

- Выполнение плана продаж
- Отслеживание дебиторской задолженности

- подготовка рекламных и демонстрационных материалов
- поиск потенциальных клиентов
- проведение переговоров

Ученик мастера-оптика · SRL OPTICA-M

Martie 2009 - August 2009 · 6 luni

- сборка и ремонт изделий по индивидуальным заявкам;
- подбор линз с параметрами рефракции согласно рецептуре;
- проверка рефракции выбранных линз при помощи диоптриметра;
- разметка подобранных и промеренных линз с последующей обрезкой по форме, предложенной заказчиком;
- монтирование очков по всем параметрам, предусмотренных на бланке рецепта;
- ремонт оправ.

Менеджер по развитию · SRL Zurghen T-34

Februarie 2007 - Decembrie 2007 · 10 luni

- Работа с дебиторской задолженностью
- Обучение персонала
- Оптовые продажи
- Работа с возражениями
- Планирование продаж
- Консультирование клиентов
- Анализ продаж
- Заключение договоров

Менеджер отдела продаж · SA SUPRATEN

August 2006 - Februarie 2007 · 7 luni

- Выполнение плана продаж;
- Отслеживание дебиторской задолженности;
- подготовка рекламных и демонстрационных материалов;
- поиск потенциальных клиентов;
- проведение переговоров;
- участие в рекламных мероприятиях – презентациях, выставках.

Менеджер отдела общих и региональных продаж · SA Montajautomatica

Iulie 2005 - August 2006 · 1 an 2 luni

Заклучение договоров, выполнение плана продаж, отслеживание дебиторской задолженности, увеличение клиентской базы. Помощь в проведении семинаров на территории клиента.

Domeniul dorit

- Management

Studii: Superioare

USPEE

Absolvit în: 2008

Facultatea: Политологии и Права

Specialitatea: Политолог